



ENFOCANDO RESULTADOS T&C

TRAINING & CONSULTING

## CAPÍTULO MONTERREY

# LIDERAZGO

## LEADERSHIP ESSENTIALS

*“Soft Skills” que hacen la diferencia  
en la dirección de equipos*

*9 horas de Entrenamiento Profesional*



### HECHOS

El Liderazgo marca y define la cultura de una organización, mantiene, desarrolla e impulsa el desarrollo de una firma, también puede inhibir, obstaculizar y aún frustrar la buena marcha y el destino de una compañía.

El Líder toma el pulso, ajusta, define y guía el rumbo de la empresa.



**Agosto 23**



**Hotel Hampton Inn  
Aeropuerto, Monterrey**



**Horarios:  
9:00 am a 7:00 pm**



## BENEFICIOS

¿POR QUÉ ASISTIR AL TRAINING LIDERAZGO, “LEADERSHIP ESSENTIALS”?

PORQUE PODRÁS:

- Desarrollar tus Habilidades de Liderazgo
- Mejorar tu Efectividad en la Dirección de Equipos
- Desarrollar tus Capacidades y Competencias como Líder
- Incrementar tu Know How y Hacerte de Técnicas para liderar mejor
- Potencializar tu Desempeño y el de tus Colaboradores
- Constituirte en un Factor de Cambio en tu Organización
- Definir, Proyectar, Manejar y Dirigir con mayor Eficacia
- Mejorar tu Nivel de Gestión y tus Capacidades de Dirección
- Identificar tus principales áreas de oportunidad en la Dirección de Equipos

## DIRIGIDO A

Empresarios, Directores, Gerentes, Jefes y Supervisores de área, tomadores de decisión y ejecutivos que deseen desarrollar sus habilidades y competencias en la dirección de equipos.

## PROGRAMA

LEADERSHIP ESSENTIALS  
SE DESARROLLA A LO LARGO DE 9 HORAS,  
**LOS TEMAS A CONSIDERAR SON:**

### I. Liderazgo

#### I. Meta Competencias

- Pasión y Compromiso
- Responsabilidad y Disciplina
- Resiliencia y Dominio Propio

### III. Feedback & Feedforward

### IV. Imagen e Integridad

### V. Éxito y Fracaso

### VI. Visión

#### VI I. Caja de Herramientas

- La Estrella de la Relación
- Autodiagnósticos
- Análisis de Casos





## RESUMEN DEL FACILITADOR

BUSINESS COACH & IQ

CARLOS ALBERTO ORTIZ ANZO

CEO y Consultor Master para Enfocando Resultados SC. Especialista del área comercial con más de 20 años de experiencia en ventas, visionario, estrategia y gestor del cambio, experto en formación, integración, desarrollo y dirección de Fuerza de Ventas.

Ingeniero Químico de Profesión con Estudios de Maestría en Administración de Negocios y Formación Profesional como Business Coach. Columnista Invitado para el Portal de Ejecutivos "Alto Nivel", Titular de la Catedra de Ventas Estratégicas en la Maestría en Inteligencia Financiera (MIF) en la ELN, Miembro Honorario del Consejo de Administración en cinco compañías líderes en su sector. Ha desempeñado funciones como Ingeniero de Servicio Técnico y Ventas, Jefe de Exportaciones, Gerente de Ventas, Gerente de Sucursal, Gerente Nacional de Ventas, Director Comercial, Director General & Consultor Profesional. Colaborando a nivel ejecutivo, gerencial y directivo en empresas Multinacionales y Compañías líderes en su sector. Con conocimiento en campo en la industria Alimentaria, de la Construcción, Oleoquímica, Metal Mecánica, Química, Mueblera y Maderera y en Operaciones de Comercio Exterior a EU, Centro y Sudamérica. Participando en mercados de Alta Especialidad, Commodities, Retail e Intangibles.

### Especialidad:

Management de Equipos Comerciales, Consultor Líder en Programas de Asesoría Estratégica en Áreas Comerciales & Programas de Acompañamiento en Campo "One to One".

## IMPORTANTE

**Leadership Essentials** ha sido diseñado para generar un impacto de manera inmediata en las organizaciones y/o en el desempeño de los participantes. La retroalimentación es realmente poderosa, se mejoran sustancialmente las capacidades, habilidades y competencias para dirigir equipos de trabajo.

## METODOLOGÍA

Nuestros esquemas de enseñanza - aprendizaje son personalizados, el número de participantes es limitado, lo que favorece una mayor retroalimentación e interacción con el grupo. Los participantes ponen en práctica los conocimientos adquiridos, logrando con ello una mayor efectividad en el desarrollo de sus competencias y habilidades.





## GARANTÍA MONEY BACK

Nuestra Política Comercial se fundamenta en la satisfacción total de nuestros clientes, si el entrenamiento no cumple con lo que se ha comprometido en el programa, la devolución de su inversión está Garantizada

## TESTIMONIALES



Excelente Programa,  
Muy Interesante y Práctico,  
Gran Manejo del Tema.

VICENTE ALFREDO MARTÍNEZ S.  
Director General | Hosokawa Micron de México



¡Excelente Training! ¡Supero Mis  
Expectativas!. Emocionado de poner  
en práctica lo aprendido.  
Muy Grata Experiencia

LUIS ÁNGEL PEREA G.  
Subdirector | Saneadren



Excelente Manejo y Contenidos.  
Muy Recomendable y Práctico.

JOSÉ LUIS HERNÁNDEZ E.  
Director General



Excelente Programa. Muy profesional,  
actual, reflexivo y practico. Excelente  
Manejo y Expertise del Coach

RICARDO MENDOZA I.  
Director Comercial | Kume Importaciones

**INVERSIÓN: \$5,200.00 + IVA**

### LA INVERSIÓN CONSIDERA:

9 Horas de Entrenamiento Profesional  
Reconocimiento STPS | Materiales  
Comida | Coffee Break Continuo

**INSCRIPCIÓN E INFORMES:**

**01 800 839 0751**

[contacto@enfocandoresultados.com](mailto:contacto@enfocandoresultados.com)

[www.enfocandoresultados.com](http://www.enfocandoresultados.com)

