



ENFOCANDO RESULTADOS  
CONSULTORES



# ESTRATEGIA DE NEGOCIOS DIRECCIÓN ESTRATÉGICA

*El Entrenamiento Más Completo y  
Profesional en Temas Estratégicos*

*9 horas de Entrenamiento Profesional*



## HECHOS

La organización, los clientes, la competencia y los cambios cada vez más dinámicos en nuestro entorno exigen más análisis, más conocimiento y una toma de decisiones cada vez más Estratégica. ESTRATEGIA DE NEGOCIOS facilita el desarrollo de Diagnósticos, Principios y Directrices para formular Estrategias Exitosas.



Horario:  
9:00 am a 7:00 pm



## BENEFICIOS

¿POR QUÉ ASISTIR AL TRAINING “ESTRATEGIA DE NEGOCIOS, DIRECCIÓN ESTRATÉGICA”?

- Para mejorar las competencias al Analizar, Diseñar e Implementar Estrategias de Negocio
- Para Centrar la Estrategia en la identificación y observación de los factores Clave del Éxito
- Para identificar los principales "activos estratégicos" de la organización
- Para mejorar y desarrollar Habilidades como Estratega y Líder
- Para Cuestionar y Reconocer las principales Fortalezas Organizacionales
- Para incrementar la capacidad de Análisis, enfoque y el pensamiento Estratégico
- Para Diagnosticar las principales áreas de oportunidad y/o «Cuellos de botella» que Inhiben el desarrollo de la Estrategia en la Organización
- Para "Alinear los Procesos con la Estrategia"
- Para Retroalimentar la Estrategia Actual del Negocio
- Para Cuestionar Supuestos y Paradigmas de la Organización
- Para Conocer lo que todo ejecutivo, directivo y empresario debe conocer sobre la Estrategia y los Negocios

## DIRIGIDO A

Gerentes y Directores de Áreas Comerciales y Administrativas, Gerencia y Dirección General. Empresarios, Tomadores de Decisión y Ejecutivos que desean retroalimentarse, crecer y mejorar sus competencias y habilidades para formular, desarrollar e implementar estrategias de negocio.

## PROGRAMA

ESTRATEGIA DE NEGOCIOS, DIRECCION ESTRATÉGICA, SE DESARROLLA A LO LARGO DE 9 HORAS,  
**LOS TEMAS A CONSIDERAR SON:**

- 1- Estrategia
  - Definiciones
  - ¿Por qué se complica?
  - ¡Obstáculos!
  - ¿Cuándo Cuestionarla?
  - Salud Financiera y Salud Estratégica
- 2- Grandes Estrategas y sus Aportaciones
  - Sun Tzu
  - Sun Bin
  - Napoleón
  - Porter
  - Ohmae
- 3- Teoría del Juego
  - Entendiendo el Juego de los Negocios y su Dinámica
- 4- Estrategia Comercial
- 5- Formulación de la Estrategia
  - Definición del Negocio
  - Elecciones Estratégicas
- 6- Implementación de la Estrategia
  - Condiciones Propicias
  - Protegiendo la Estrategia:
    - 1) Cultura
    - 2) Personal
    - 3) Estructura e Incentivos



## RESUMEN DEL FACILITADOR

BUSINESS COACH & IQ

CARLOS ALBERTO ORTIZ ANZO

CEO y Consultor Master para Enfocando Resultados SC. Especialista del área comercial con más de 20 años de experiencia en ventas, visionario, estrategia y gestor del cambio, experto en formación, integración, desarrollo y dirección de Fuerza de Ventas.

Ingeniero Químico de Profesión con Estudios de Maestría en Administración de Negocios y Formación Profesional como Business Coach. Columnista Invitado para el Portal de Ejecutivos "Alto Nivel", Titular de la Catedra de Ventas Estratégicas en la Maestría en Inteligencia Financiera (MIF) en la ELN. Ha desempeñado funciones como Ingeniero de Servicio Técnico y Ventas, Jefe de Exportaciones, Gerente de Ventas, Gerente de Sucursal, Gerente Nacional de Ventas, Director Comercial, Director General & Consultor Profesional. Colaborando a nivel ejecutivo, gerencial y directivo en empresas Multinacionales y Compañías líderes en su sector. Con conocimiento en campo en la industria Alimentaria, de la Construcción, Oleoquímica, Metal Mecánica, Química, Mueblera y Maderera y en Operaciones de Comercio Exterior a EU, Centro y Sudamérica. Participando en mercados de Alta Especialidad, Commodities, Retail e Intangibles.

### Especialidad:

Management de Equipos Comerciales, Consultor Líder en Programas de Asesoría Estratégica en Áreas Comerciales & Programas de Acompañamiento en Campo "One to One".

## IMPORTANTE

El Programa **Estrategia de Negocios, "Dirección Estratégica"**, fue diseñado para generar un impacto de manera inmediata en las organizaciones y/o en el desempeño de los participantes, en su situación competitiva, detectan áreas de oportunidad y "cuellos de botella" organizacionales y personales, generando un listado de proyectos, planes y tareas que pueden implementarse de manera inmediata y/o en el mediano plazo.

## METODOLOGÍA

Nuestros esquemas de enseñanza - aprendizaje son personalizados, el número de participantes es limitado, lo que favorece una mayor retroalimentación e interacción con el grupo.



Exposición



Dinámicas



Auto-  
diagnóstico



Videos



Análisis  
de Casos





## GARANTÍA MONEY BACK

Nuestra Política Comercial se fundamenta en la satisfacción total de nuestros clientes, si el entrenamiento no cumple con lo que se ha comprometido en el programa, la devolución de su inversión está Garantizada

## TESTIMONIALES



Excelente Programa, te aporta una óptica novedosa y fresca para el desarrollo de la estrategia. Muy recomendable.

JOSÉ ANDRES ORENDAIN  
Director General  
San Jose Comercial



Excelente training, totalmente práctico. Muy enfocado y claro. Además de aplicable al 100%. Excelente presentación y dinámicas, excedió mis expectativas

GERARDO MARTINEZ M  
Director Comercial  
MB Marketing



Excelente programa, ágil, dinámico, muy claro y práctico. Supero mis expectativas. 100% Recomendable para Alta Dirección y Gerencia.

GERARDO SANTANA DOMÍNGUEZ  
Director Comercial  
Pasa



Excelente taller, con puntos muy concretos y de una aplicación inmediata en mi empresa. Entrenamiento muy Dinámico e interactivo. Excelente Inversión.

ARMANDO SALINAS VERA  
Gerente de Comercialización  
Arkhe Confiable SA de CV

**INVERSIÓN: \$5,700.00 + IVA**

### LA INVERSIÓN CONSIDERA:

9 Horas de Entrenamiento Profesional  
Reconocimiento STPS | Materiales  
Comida | Coffee Break Continuo

**INSCRIPCIÓN E INFORMES:**

**01 800 839 0751**

[contacto@enfocandoresultados.com](mailto:contacto@enfocandoresultados.com)

[www.enfocandoresultados.com](http://www.enfocandoresultados.com)

